

IT-BRANSCHEN



"Vi har mycket kvar i Sverige, men vi siktar på att komma in på den nordiska marknaden nästa år. Norge är nog en bra start", säger Per Hidenius, vd på Hypergene.

FOTO: PETER FRENNESSON

Obruten tillväxt ger Hypergene maratonpris

MALMÖ

■ **Hypergene fortsätter att växa, jämnt och väldigt säkert.**

Sju gånger har företaget utsetts till ett gasellföretag av Dagens industri. Här-omdagen fick det en maratongasell för oavbruten tillväxt.

- Vi klarar målet i år också, säger vd Per Hidenius.

Ett par trappor upp i Centralstationshuset huserar Malmöföretaget som startades 2000 av Per Engwall och Isak Johansson.

Längst bort i den långa ljusa korridoren står Per Engwall och diskuterar en lösning på ett problem tillsammans med Bengt Rahm, produktchef och gränssnittsexperten Max Almqvist.

- Det är Pers klassiska tänkarpose, säger Per Hidenius om namnen Engwall.

De två träffades när Hidenius jobbade i Norrkö-

ping och köpte ett ekonomistyrningssystem som Engwall, med jobb hos Xor i Malmö, levererade. Engwall lockade Hidenius till Xor som han själv lämnade i samma veva för Investo.

Men ganska snart började fröet till Hypergene gro i Per Engwalls huvud - ett verksamhetsstyrningssystem som i en och samma mjukvara tar ett helhetsgrepp på strategier, affärsplan, budget och beslutsstöd baserad på en ny tekniska plattform.

2005 lockades Per Hidenius till företaget som vd och anställd nummer sex. Nu är det 86.

Kommuner och myndigheter står för en stor del av Hypergenes kundkrets, men det finns även privata företag i kretsen.

- Vi har som mål att landa vårt första landsting under året, säger Per Hidenius.

Hypergenes kontor, som till delar var SJ-arbetarnas omklädningsrum en gång i tiden, är full av mötesplatser.

- Vi har projektorierade arbetsplatser där alla anställda har var sin filtåda och ett läsbart skåp. När vi kommer på morgnarna tar vi vår låda och hittar en plats att arbeta vid. Det är enbart ekonomiavdelningen som har fasta arbetsplatser.

I oktober bestämde sig de 21 svenska länsstyrelserna för att köpa in Hypergenes

FAKTA



Hypergene

Grundades 2000 av Per Engwall (bilden) och Isak Johansson, som avled tidigare i år.

■ **Omsättning:** Prognosen för 2014 är 95 miljoner kronor, den landade på 80,6 miljoner 2013.

■ **Resultat före skatt:** Prognosen för i år är 7 miljoner kronor mot 6,6 miljoner kronor i fjor.

■ **Antalet anställda:** 86 i år, 57 i fjor.

■ **Huvudkontor:** Malmö och kontor i Stockholm, Göteborg, Kalmar och Skövde.

■ **Vd:** Per Hidenius.

plattform för att styra, planera, rapportera och analysera verksamheten.

- Vår konkurrensfördel är att vi erbjuder en helhetslösning, att det går att hålla koll på processen från strategi till uppföljning i ett och samma program, säger Per Hidenius.

Under den vita taklampan fortsätter diskussionerna om nästa version av verksamhetsstyrningsplattformen.

- Vad har ni för deadline? frågar Per Hidenius.

- Vi måste börja koda före jul, säger Per Engwall.

I köket finns det nylagat kaffe i en termos och kaffekokaren är laddad för nästa omgång.

- Vi turas om att ha kökstjänst, säger Per Hidenius och håller upp två koppar.

Han tror att Hypergenes framgång beror på att företaget vuxit i en jämn takt.

- När man jobbar med kommuner är det viktigt att man kan leverera i tid, De är bra på att prata med varandra och ta referenser. Eftersom de dessutom är minst lika stora och utmanande som många börsbolag sporrar vi i vår egen utveckling.

Hypergene har svårt att hitta tillräckligt med personal med rätt kompetens, inte minst kvinnor med teknisk bakgrund. I dag är 26 procent av de anställda kvinnor, Per Hidenius hade helst sett att det var 50 procent.

- Vi har en kvinnlig styrelseordförande, Liselotte Jansson, som är bra på att tänka i annorlunda banor när det gäller rekryteringar. Men det är svårt att hitta folk att anställa, vi har höga krav. Det är just nu vårt största hinder för att fortsätta att växa.

LOTTA SATZ

lotta.satz@sydsvenskan.se