



VÅLORDNAT. Hypergenes styrsystem sprider sig till allt fler kommuner. Vd:n Per Hidenius, styrelseordföranden Liselotte Jansson, och Per Engwall, grundare och teknisk chef, konstaterar att kommunala chefer känner ett behov av bättre system för att kunna utföra sina jobb.

FOTO: HÅKAN E BENGSSON

# Kommunernas stöd

## It-företaget Hypergene hjälper kunderna att fatta rätt beslut

MALMÖ

**Att pappersarbete tar tid från pedagogiken kommer ofta upp i skoldebatten inför valet.**

**Det är också en av de saker som Hypergene vill ändra på med sitt beslutsstöd.**

**Kommunerna är it-företagets enskilt största kundgrupp, men man satsar även hårt på den privata marknaden.**

Men Hypergenes historia börjar långt från den kommunala vardagen.

Per Engwall var med och startade företaget med en idé han och en medgrundare fått som konsult 1999 hos Investor – den svenska privata kapitalismens hjärteföretag. Uppdraget då gällde att ta fram ett ekonomistyrningssystem med en daglig konsolideringsfunktion för företagen i Investorgruppen.

**Vad var det du såg som konsult hos Investor?**

”Vi arbetade då med traditionell datalagringsarkitektur och såg ett teknikglapp som ledde till stelhet i systemet. Därför började vi fundera på hur vi skulle minska glappet”, säger Per Engwall.

Resultatet blev dels en egenutvecklad metadata-modell (se faktaruta), dels företaget Hypergene.

**Kommunal jättesektor**

Men vid sidan om kunder som TV4, SSAB, Awapatent och Lunds universitet har kommunerna blivit en allt viktigare kundgrupp.

”En kommun är för det första större än många företag och har stora behov av beslutsstöd”, säger vd:n Per Hidenius.

”Och kommunerna är ofta mer kvalificerade än kunder på den privata sidan”, säger styrelsens ordförande Liselotte Jansson.

290 svenska kommuner, som sammantaget är Sveriges största arbetsgivare, är stän-

digd i hetluften när det gäller skola, vård och omsorg. Då blir effektiva beslutsstöd ett viktigt vapen för strategi, ekonomi och verksamhetsstyrning.

Hypergene genomförde i våras en uppmärksam undersökning bland 578 rektorer i kommunala grund- och gymnasieskolor.

Åtta av tio svarade att de lägger upp till 40 procent av sin arbetstid på rapportering och uppföljning. Målstyrning, måluppfyllelse, kvalitetsredovisning och budget slukar rektorernas arbetstid.

”Rektorerna borde lägga högst 10 procent av sin tid på detta. I stället måste ju pedagogiken stå i centrum”, säger Per Hidenius.

Hittills har Hypergene 40 svenska kommuner på kundlistan.

”Så det finns fortfarande en stor marknad”, säger Liselotte Jansson.

**Göteborg störst**

Största kunden hittills är Göteborgs stad.

**Fortfarande är ni ett litet bolag som i år ska omsätta**



ETT AVBROTT. Sviten Gaselldiplom bröts 2012. Enligt den interna berättelsen var produktchefen pappaledig det året.

**Di Fakta**

**Hypergene**

■ **Verksamhetsort:** Malmö (huvudkontor), Stockholm, Göteborg, Skövde och Kalmar.

■ **Omsättning 2013:** 80,7 Mkr.

■ **Resultat efter finansnetto 2013:** 6,6 Mkr.

■ **Anställda:** 85.

■ **Ågare:** Per Hidenius, Per Engwall och Ola Engquist, samt nyckelpersoner i bolaget.

**100 Mkr. Hypergenes mjukvara är inte patenterad. Vad händer när jättarna kommer?**

”Kanske har vi haft lite tur som fått vara ifred. Men vi är ensamma om att erbjuda hela kedjan från strategisk styrning, till budget, planering, rapportering och analys”, säger Per Hidenius.

”Särskilt stolta är vi över kontraktet med Göteborgs stad. Där slog vi konkurrenterna i utvärderingen på 30 punkter av 32”, säger han och räknar upp medtävlare som SAP, Microsoft, IBM och Logica.

Från kommunerna hoppas Hypergene ta steget in till statliga myndigheter. I somras fick bolaget tillsammans med konkurrenterna CGI och Trimma ett ramavtal med Ekonomistyrningsverket för 250 statliga myndigheter.

Men än så länge är det kommunerna som är största kunden.

Med den nya Medborgarportalen som nytt lockbete kan kommunerna erbjuda sina medborgare att med några enkla klick få överblick över allt från skolornas lärartäthet till platser i äldreården.

**Di Fakta**

**Per Hidenius och Per Engwall**

■ **Då var det som bäst:** ”När vi ställdes mot globala och lokala konkurrenter och vann Göteborgs stads stora upphandling.”

■ **Då var det tungt:** ”De första två åren krävde en stor tilltro till vår idé om hur beslutsstöd borde vara. Precis som många andra entreprenörer hade jag sömnlösa nätter.”

■ **Så blåser vinden i branschen:** ”Kommunerna har kommit långt inom verksamhetsstyrning. Nu börjar allt fler företag gå samma väg.”

**Di Fakta**

**Innovationen bakom**

■ **Hypergene har skapat** en ny typ av metadata-modell där samband och regler för en organisations olika typer av information kan beskrivas.

■ **Modellen utgör** ett logiskt ramverk för den egna frågemotorn som hämtar och presenterar information efter användarnas önskemål.

Portalen rymmer också möjligheter att jämföra nyckeltal med andra kommuner i en särskild ”kommunjämförare”.

**Tyresö pionjärbild**

Tyresö kommun söder om Stockholm blir pionjär med att öppna en medborgarportal.

”Just under ett valår är det extra viktigt att visa medborgarna att skattepengarna används effektivt. Det är de kommunerna som blir vinnare”, säger Per Hidenius.

**Företaget föddes ju efter grundarnas erfarenheter som konsulter åt Investor. När blir Investor kund?**

”Vi satsar hårt även på privatmarknaden så Investor är varmt välkomna när de vill förbättra verksamhetsstyrningen”, säger Per Hidenius.

MALMÖ

**LARS TULIN**

lars.tulin@di.se

040-791 45